



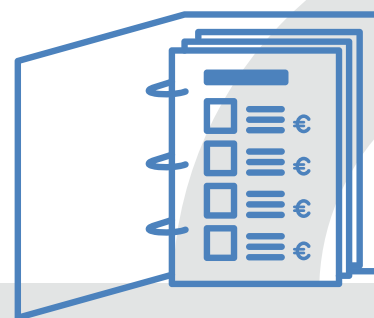
Cos'è

È il modulo per gestire in modo flessibile e personalizzabile tutte le attività relative alla definizione e all'aggiornamento dei listini in Euro e in valuta. Attraverso la configurazione di appositi parametri è possibile creare listini differenziati, fare specifiche associazioni ed apportare tempestivi aggiornamenti in linea con l'evoluzione delle politiche di prezzo applicate in azienda. La procedura permette di attuare l'aggiornamento interattivo dei prezzi direttamente in fase di inserimento del documento e l'aggiornamento automatico dei listini di vendita dai listini d'acquisto.



Caratteristiche

Le peculiarità di questo modulo risiedono nell'estrema flessibilità e nell'alto grado di parametrizzazione.



Scegli

Come creare e aggiornare i tuoi listini:

- Importazione automatica
- Inserimento manuale
- Aggiornamento da altro listino
- Aggiornamento prezzi da documento
- Da file esterno



Configura

Le tipologie di listini che ti servono:

- Per prodotto
- Per cliente
- Per fornitore
- Per contratti
- Offerte speciali



Definisci

Prezzi e sconti:

- Per singoli articoli
- Per scaglioni di quantità
- Per categorie di prodotto e attività cliente



Conserva & invia

I tuoi listini scegliendo:

- Il Layout (anche in lingua)
- Il formato (cartaceo o file pdf)



Cos'è

È il modulo pensato per le aziende che effettuano la vendita di prodotti o la fornitura di servizi a fronte di ordini e che hanno la conseguente necessità di gestire i documenti associati alle relative conferme emesse ai clienti. L'inserimento dei dati è facile e veloce grazie ad apposite causali che se, correttamente impostate, permettono di disporre di informazioni precompilate relativamente ai dati generali, ai dati di consegna e a quelli di fatturazione, lasciando però la possibilità di apportare manualmente eventuali modifiche. L'utente può compilare l'ordine con articoli codificati, articoli non presenti in magazzino ed omaggi di varia natura, definendo le quantità e le date di consegna richiesta e prevista, ed associare un fornitore anche diverso da quello abituale. Il modulo è integrato con il magazzino e può prevedere un controllo, vincolante o meno, sulla disponibilità del prodotto in fase di emissione dell'ordine e, se abilitato, gestire l'impegnato. Nel riepilogo vengono visualizzate tutte le informazioni relative ai totali dei pesi, al valore dell'ordine e alle aliquote iva applicate. L'ordine è a questo punto pronto per essere evaso emettendo un documento di spedizione (packing list, documento di trasporto, fattura). Tramite specifiche funzionalità si possono gestire gli ordini aperti, da evadere generando nuovi ordini, e quelli a valore, utilizzati per servizi e prestazioni. In caso di annullamento di un ordine è possibile stampare il relativo documento da inviare al cliente ed indicare se è stato annullato dal cliente o per motivi interni specificando, eventualmente, anche la causa. Nel caso invece in cui l'ordine non venga evaso, ad esempio per mancata disponibilità dei prodotti, e si voglia saldare totalmente il documento, è previsto un apposito programma che permette di effettuare una ricerca secondo specifici parametri definiti dall'utente e di scegliere manualmente gli ordini da saldare. OS1 prevede anche funzioni di analisi e stampa differita/ristampa, sulla base di parametri di selezione inseriti dall'utente, e un apposito programma per la stampa delle etichette dei prodotti oggetto degli ordini emessi. Inoltre gestisce gli ordini sospesi, ovvero ordini che possono essere sospesi fino ad approvazione di un utente abilitato.



Caratteristiche

OS1 Ordini Clienti è uno strumento duttile per la gestione delle conferme d'ordine. Essendo integrato con l'anagrafica articoli e con l'anagrafica clienti permette di effettuare le operazioni di inserimento dei dati in modo rapido e preciso; grazie invece al collegamento con il magazzino è possibile verificare le disponibilità dei prodotti al momento dell'emissione degli ordini inserendo un controllo che può essere o meno vincolante.



Gestisci

Con una semplice spunta:

- Le date di richiesta/produzione/consegna
- Le misure dei prodotti
- L'importazione delle descrizioni estese
- La possibilità di frazionare le consegne
- Il controllo del prezzo a zero in ordine
- La gestione del dettaglio quantità
- La possibilità di evadere ordine di altro cliente



Definisci

Da configurazione:

- Il tipo di evasione offerta
- Il tipo di evasione ordine
- Il riferimento ordine su documento
- La descrizione documento
- Il tipo controllo quantità evasa
- Il tipo controllo quantità disponibile



Decidi

Se abilitare nelle singole causali:

- La stampa descrizione estesa articoli
- Lo scorporo dell'IVA
- La gestione dell'impegnato
- Il controllo del rischio
- Il controllo del minimo ordinabile
- Gli ordini aperti
- La variazione dei prezzi di listino



Visualizza

Sul riepilogo:

- I totali quantità/dei pesi
- I totali a valore
- Le aliquote IVA



Analizza

Gli ordini relativi a:

- Una tipologia omogenea di causali
- Determinati clienti
- Determinati prodotti
- Specifici magazzini di partenza
- Un periodo di tempo definito



Inserisci

L'ordine compilando:

- I dati generali
- I dati di consegna
- I dati di fatturazione
- Le righe documento



Utilizza

Le apposite funzioni relative a:

- Ordini aperti
- Ordini a valore
- Conferme di annullamento
- Saldo ordini
- Ordine sospesi
- Importazione Ordine
- Gestione Acconti



Stampa

Impostando i parametri desiderati:

- Le conferme d'ordine
- Le etichette prodotti
- Il calcolo dei totali costi, margini di rigo e calcolo percentuali



Cos'è

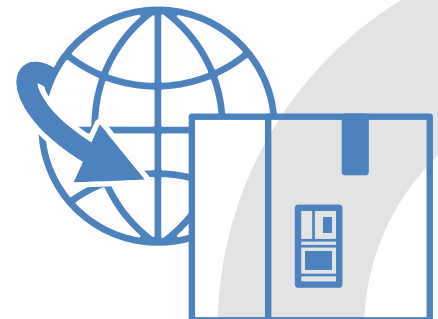
È il modulo, complementare a quello delle Vendite, dedicato alle aziende che operano nell'ambito della produzione e commercio di beni. In particolar modo è rivolto a quelle che operano con l'estero, per le quali il Packing List assume un'importanza fondamentale. È sempre da questo modulo che si gestisce l'assortimento, tramite la configurazione dell'apposita causale. A completare le funzioni di Packing List l'analisi dei documenti, attraverso parametri inseriti dall'utente, e la stampa.



Caratteristiche

Tra le peculiarità di questo modulo

- Semplicità e velocità di esecuzione delle operazioni
- Procedura di assegnazione dei pallet



Configura

Le causali per:

- Definire la tipologie di documento da emettere
- Gestire l'assortimento
- Evadere l'impegnato



Genera

I packing list:

- Manualmente
- Da Ddt/Fattura
- Da ordini
- Da liste di prelievo



Imposta

I parametri per effettuare:

- L'analisi dei documenti
- La stampa dei Packing List
- La stampa delle etichette dei Colli



Cos'è

È il modulo ideato per effettuare in modo semplice e flessibile tutte le attività legate alla creazione, gestione ed analisi dei preventivi correlati alla vendita di beni o fornitura di servizi. Il fatto che sia previsto l'inserimento di clienti "potenziali" e di articoli "provvisori" con la possibilità di renderli, in un secondo momento, "definitivi" permette di tenere sotto controllo tutte le offerte elaborate senza il rischio di compromettere i dati certi. Le due tipologie di tabelle sono configurate in modo tale da rendere facilmente "definitivo" tutto ciò che è stato creato come "potenziale/provisorio" tramite un'apposita procedura. La presenza di un archivio, infine, garantisce la massima tracciabilità delle offerte elaborate nonché l'opportunità di effettuare accurate analisi delle stesse.



Caratteristiche

La peculiarità del modulo risiedono nella possibilità di tenere sotto controllo tutte le offerte elaborate senza intaccare inutilmente le tabelle aziendali contenenti dati certi e definitivi.



Configura

Le tue tabelle:

- Clienti
- Articoli
- Causali offerte



Scegli

I parametri per:

- Analizzare le offerte
- Rintracciare facilmente preventivi precedentemente elaborati
- Creare differenti layout di offerte
- Stampare preventivi personalizzati in formato Word



Esegui

Tutte le operazioni che vuoi:

- Evasione parziale o totale delle offerte anche direttamente da fattura
- Utilizzo di offerte già fatte
- Preparazione di offerte alternative
- Definizione di Articoli provvisori
- Definizione di Clienti potenziali
- Saldo delle offerte
- Controllo validità in evasione, da farsi in base alla data.
- Controllo del minimo ordinabile
- Gestione esito offerte



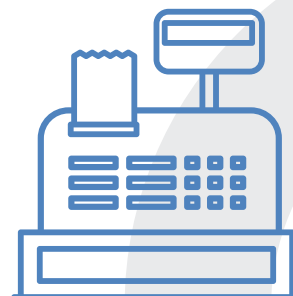
Cos'è

È il modulo dedicato alle operazioni relative alla vendita al dettaglio, sia verso aziende che privati, e dotato di un'interfaccia semplice ed intuitiva, utilizzabile anche in modalità touch, che consente di effettuare tutte le attività tipiche di un punto cassa, dalle operazioni basilari come la lettura del barcode e la gestione degli incassi, fino a funzionalità più complesse come la contabilizzazione degli stessi e l'utilizzo di tessere di fidelizzazione clienti. La funzione centrale è la gestione dei movimenti di vendita e la conseguente stampa di documento commerciale oppure la generazione di ricevute fiscali, fatture o documenti di trasporto. Il modulo Vendite al Dettaglio di OS1 permette anche di produrre prospetti di analisi del venduto secondo parametri impostati dall'utente stesso e di tenere sotto controllo i movimenti effettuati da ogni singola cassa e/o addetto.



Caratteristiche

La caratteristica principale è la possibilità di impostare facilmente i parametri per gestire operazioni complesse in modo semplice e intuitivo.



Configura

I dati per la gestione del modulo:

- Le impostazioni personalizzabili
- Le causali di vendita
- I barcode strutturati e le etichette per le bilance



Imposta

I dati del punto cassa:

- I reparti
- Gli operatori



Definisci

Le impostazioni per utilizzare:

- I cataloghi premi
- I bonus
- Le promozioni
- Le tessere fedeltà
- Gli articoli preferiti



Effettua

Contestualmente alla vendita:

- L'evasione degli ordini
- La generazione di qualsiasi documento



Esegui

Dopo la vendita:

- L'analisi del venduto
- Il riepilogo giornaliero
- La stampa dei movimenti per addetto
- La contabilizzazione degli incassi



Gestisci

- Voucher
- Provvigioni agenti
- Codice lotteria e lotteria giornaliera
- Terminale POS in vendita al dettaglio (la gestione si integra all'utilizzo di ECR Gateway di Value Soft ed utilizza il servizio OSItalia OSIVSGateway)



Cos'è

OS1 Sale Point Touch è il modulo per la gestione completa di un punto cassa dotato di un'interfaccia Touch che rende possibile lo svolgimento di tutte le operazioni con un semplice tocco. Le funzioni previste comprendono non solo quelle indispensabili per effettuare le vendite al dettaglio, ma anche ulteriori possibilità per semplificare e velocizzare le attività dell'operatore di cassa come la sospensione di un movimento, la creazione di un pre-conto, la possibilità di effettuare pagamenti misti e tutti gli aspetti legati a raccolte punti e tessere fedeltà. Pensato per il settore del Retail è interfacciato con vari modelli di CRF.



Caratteristiche

Le caratteristiche principali di questo modulo risiedono nella sua operatività cash oriented e nella facilità d'utilizzo.



Semplifica

Le operazioni di vendita utilizzando:

- la tastiera touch
- I prodotti preferite



Risolvi

Con le apposite funzioni le problematiche relative a:

- Sospensione dei movimenti
- Pagamenti misti
- Emissione di pre-conto
- Segnalare se il rigo supera un prezzo massimo



Gestisci

Con un tocco tutte le operazioni relative a:

- Vendite
- Resi cliente
- Sconti
- Omaggi
- Raccolte punti e tessere fedeltà
- Pagamenti



Genera

I documenti che ti servono:

- Documento commerciale
- Ricevuta fiscale
- Fattura/Ddt
- Brogliaccio
- Pre-conto



Cos'è

È il modulo del ciclo attivo che permette di gestire in modo veloce e personalizzabile tutti gli aspetti legati alla consegna delle merci ai clienti e la relativa fatturazione. La sua configurabilità lo rende adatto ad ogni tipo di realtà aziendale e la stretta interazione con gli altri moduli conferisce un'estrema dinamicità al sistema che si traduce in una notevole ottimizzazione dei tempi, soprattutto in fase di aggiornamento delle informazioni. Alle due attività principali corrispondono le due voci di menù più importanti: Ddt e fatture. A queste possono essere associati moduli complementari come packing list, parcellazione, listini, provvigioni agenti, dichiarazioni Intrastat, vendite al dettaglio, gestione effetti e schede di trasporto per gestire tutte le casistiche aziendali relative alle vendite, dalle più semplici alle più articolate. Importante anche la funzionalità di sospensione bolle.



Caratteristiche

Il modulo si caratterizza per configurabilità e dinamicità, intesa sia come interazione tra i moduli, sia come predisposizione a gestire ulteriori attività a fronte di nuove esigenze aziendali.



Ddt

È il modulo dal quale si effettuano in modo semplice e veloce tutte le attività relative ai documenti di trasporto, dalla loro generazione alla loro evasione. La possibilità di configurare le modalità ed il grado di interazione con gli altri moduli permette di eseguire rapidamente le operazioni essenziali e di creare apposite procedure codificate per la gestione di più specifiche esigenze aziendali. Le peculiarità dei Documenti di trasporto risiedono nell'estrema semplicità e velocità di esecuzione delle operazioni e nella possibilità di gestire facilmente casistiche più articolate e complesse.



Configura

Le causali per gestire:

- Ddt di vendita con generazione di fattura
- Ddt di uscita merce senza generazione di fattura
- I movimenti di magazzino legati ai Ddt



Imposta

I parametri per:

- Generare fatture provvisorie e definitive
- Gestire e contabilizzare gli acconti



Effettua

La generazione dei Ddt:

- Automaticamente da ordini e liste di prelievo
- Con l'evasione Interattiva da ordini
- liste di prelievo
- packing
- offerte
- Ddt di rientro c/lavoro
- Manualmente da Barcode
- Assegnazione pallet



Selezione

I parametri in base ai quali:

- Stampare i Ddt
- Analizzare i Ddt



Cos'è

È il modulo che conclude la fase delle vendite con la gestione delle fatture o delle ricevute fiscali e la contabilizzazione delle stesse. Oltre alla procedura di fatturazione standard sono gestite anche casistiche più specifiche come le fatture pro forma, le fatture d'anticipo, omaggi e cessioni gratuite così come le operazioni di vendita e contabilizzazione relative all'erogazione di servizi tramite l'impostazione delle apposite causali. E' prevista la stampa sia delle singole fatture che di report dove vengono riportate le informazioni in forma sintetica in base a parametri definiti dall'utente stesso. La funzione di controllo avviene tramite l'apposito strumento di analisi che permette di effettuare ricerche personalizzate dei documenti presenti nell'archivio. Importante anche la funzionalità di pianificazione batch di generazione e contabilizzazione fatture.



Imposta

Le causali per gestire:

- La tipologia di fattura da generare
- I movimenti contabili generati dal documento attivo all'atto della contabilizzazione
- I movimenti di magazzino da generare automaticamente dal documento attivo
- Le tipologie di ricevute fiscali
- Le note di credito per reso merce
- Le note di variazione per differenze prezzo
- Gli acconti su documenti
- Le fatture di anticipo su ordini



Effettua

L'evasione di:

- Ddt di vendita
- Ordini
- Liste di prelievo
- Packing list
- Offerte
- Ddt di rientro c./lavoro
- Fatture pro forma



Esegui

La contabilizzazione:

- Provvisoria
- Definitiva
- Definitiva con pianificazione Batch



Scegli

I parametri per:

- L'analisi delle fatture
- La stampa dei singoli documenti
- La creazione di report
- L'analisi del flusso di documenti



Gestisci

- Tariffa doganale HS Code
- Eco bonus
- Ritenute d'acconto e le ritenute documento
- Cessione di prodotti alimentari e agricoli
- Raee e Conai
- Iva ristrutturazione
- Regimi OSS_IOSS



Genera

documenti da:

- Acquisizione barcode



Cos'è

Il modulo CONAI permette di gestire gli adempimenti previsti a carico dei produttori di imballaggi al momento della cessione degli stessi (o di materie prime per la loro produzione) al primo utilizzatore. In particolare si occupa degli obblighi relativi ai produttori che devono esporre l'importo del contributo in fattura ed effettuare periodicamente il versamento.

Il modulo è altamente parametrizzabile per gestire tutte le casistiche; dalla configurazione è prevista la possibilità di stabilire per quali documenti attivare il calcolo del contributo.

Per ogni prodotto trattato è possibile definire la distinta di imballaggio da utilizzare per l'addebito del contributo in fattura (monomateriale / multimateriale).

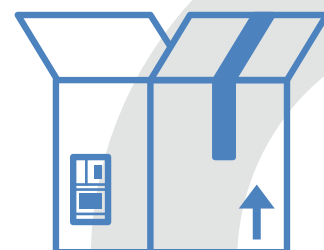
È prevista la gestione delle esenzioni per singolo cliente associata a specifiche categorie di materiale oppure generica nonché l'esclusione dell'addebito del contributo CONAI dal cliente pur rilevando il debito nel confronto del consorzio. Inoltre viene gestita la cessione in esenzione a produttori/commercianti di imballaggi vuoti.

Per facilitare l'utente nella compilazione dei modelli ministeriali obbligatori previsti dalla normativa OS1 CONAI predispone appositi report contenenti il riepilogo dei contributi da versare, sia in forma sintetica che analitica, ed uno specifico prospetto per la comunicazione dei clienti che hanno usufruito dell'esenzione.



Caratteristiche

Il modulo gestisce le problematiche principali delle aziende che sono associate al consorzio CONAI e sono soggette al pagamento del contributo prevedendo un elevato grado di parametrizzazione per adattarsi alle esigenze aziendali.



Configura

L'attivazione del calcolo del contributo:

- Per tipo di documento



Compila

Le tabelle:

- Tipi di materiali (materiali per i quali è previsto il contributo)
- Materiali (dettaglio dei materiali gestiti per ogni tipo di materiale)
- Distinta (materiali che compongono il prodotto)



Gestisci

Le esenzioni Clienti:

- Specifiche per tipologia di materiale
- Generica
- A produttori/commercianti di imballaggi vuoti



Stampa

I report per:

- Versare i contributi
- Calcolare il Plafond
- Comunicare le esenzioni